SENIOR BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER (M/W/D)

Wir suchen eine:n Senior Business Development Manager:in (m/w/d) in Vollzeit. Du hast Erfahrung im Bereich Sales mit Fokus B2B und möchtest deinen Horizont erweitern und weitere Verantwortung übernehmen? Dann ist diese Stelle genau das richtige für Dich!

Was den Job ausmacht

- Aufbau, Pflege und Intensivierung unserer bestehenden Kundenbeziehungen, in Zusammenarbeit mit dem Project Management Team
- Beratung zu technischen und kaufmännischen Lösungskonzepten inkl. Nutzenargumentation
- Aufbereitung kundenspezifischer bzw. branchenspezifischer Inhalte, strategisch sowie projektbezogen
- Vermarktung des Serviceportfolios auf Messen/Kongressen inkl. Tracking und Reporting der Aktivitäten

Wir bieten Dir

- Ein international geprägtes Arbeitsumfeld, flache Hierarchien und kurze Kommunikationswege
- Standortflexibilität und -unabhängigkeit im Herzen Kölns/Berlins und Homeoffice
- Ein familiäres Arbeitsklima: Kein Dresscode, Duz-Kultur und Events
- Fortbildungsmöglichkeiten, um Deine Ideen zu fördern – Bei uns wird LERNEN großgeschrieben!
- Regelmäßige interne Aktionen und ein Jobticket (Köln/Berlin)
- Werde Teil unserer interdisziplinären Taskforce, um das Unternehmen mitzugestalten!

Dein Profil

- Mindestens 10 Jahre Erfahrung im B2B Sales und Marketing im Bereich der Dienstleistungen
- Eine abgeschlossene Ausbildung oder ein abgeschlossenes Studium
- Berufserfahrung in der Betreuung internationaler Geschäftskund:innen
- Selbstorganisiert, motiviert und ergebnisortiert
- Exellente:r Teamplayer:in
- Verhandlungsgeschick und sicheres Auftreten
- Exzellente Englisch- und Deutschkenntnisse, weitere Fremdsprachen von Vorteil
- Sicherer Umgang mit Salesforce oder ähnlichen Softwarelösungen von Vorteil

Was wir machen

Von Übersetzungslösungen über Dolmetschen bis hin zu IP Services – unser Serviceportfolio ist darauf ausgerichtet, alle Dienstleistungen rund um das Thema Sprache abzudecken. In enger Absprache mit dem Kunden erarbeiten wir den passenden Workflow, der alle Prozessschritte anforderungsgerecht abbildet. Unser Team setzt sich weltweit für unsere Kunden ein und macht selbst anspruchsvolle Projekte möglich.

Kontakt

Hast Du Interesse, dich in unserem internationalen Team den beschriebenen Aufgaben zu stellen? Dann sende Deine Bewerbung unter **Angabe Deines frühestmöglichen Einstiegstermins, Deiner Gehaltsvorstellung** und des **Referenzcodes SAF** per E-Mail an Frau Kateryna Shliakhta: recruiting@tsd-int.com

Über uns

Die tsd Technik-Sprachendienst GmbH ist ein Language Service Provider mit 45 Jahren erfolgreicher Marktpräsenz. Unser starkes internes Team setzt sich weltweit für unsere Kunden ein und macht selbst anspruchsvolle Projekte möglich. Als Teil von SeproTec, einem internationalen Unternehmensverbund mit Hauptsitz in Madrid, sind wir unter den TOP 30 Dienstleistern unseres Sektors weltweit.

Recruiting@tsd-int.com | +49 221 925986-24 | Mittelstr. 12-14, 50672 Köln | www.tsd-int.com